

STAND: 30.06.2015



VERGÜTUNGSPLAN

DAS OCEAN PHARMA EMPFEHLUNGSMODELL

ÜBER UNS ...

UNSERE PRODUKTE:

Ocean Pharma vertreibt besondere Produkte, die in breiten Anwendungsbereichen außergewöhnliche Leistungen erbringen. Sie grenzen sich deutlich von Alternativprodukten über z. T. patentgeschützte, natürliche Wirkstoffe mit außergewöhnlichem Leistungsspektrum ab. Die Ergebnisse der Produktanwendungen führen nachweislich zu einer hohen Kundenzufriedenheit der Anwender. Studien und Produktauszeichnungen untermauern das besondere Leistungsprofil.



Fachzeitschrift Ästhetische Dermatologie 8,
Dez. 2014, S. 56-58



Fachzeitschrift Ästhetische Dermatologie 6,
Dez. 2013, S. 60-63



VERGÜTUNGSPLAN



UNSER EMPFEHLUNGSMODELL:

Um die Produkte einem breiteren, potentiellen Anwenderkreis bekannt und damit zugänglich zu machen, wird der klassische Vertrieb, der vorwiegend über den Weiterverkauf durch spezielle Fachpraxen und -institute erfolgt, um einen Empfehlungsvertrieb ergänzt. Darin werden bestehende und neue Fachkunden und Vertriebspartner, wie aber auch zufriedene Anwender eingebunden.

Wie bisher erhält ein wiederverkaufender Fachkunde eine attraktive Produktmarge, die einem „Sofortrabatt“ entspricht. Honoriert wird nun aber auch zusätzlich der durch Weiterempfehlung an potentielle Produkthanwender indirekt erzielte Umsatz, der über den individuellen Rabatt-/Sponsorcode dem weiterempfehlenden Fachkunden bzw. Vertriebspartner zugeordnet werden kann.

Unter diesen Aspekten ist der folgende Vergütungsplan für den Empfehlungsvertrieb zu verstehen. Er zielt darauf ab, wiederverkaufenden Kunden, Vertriebspartnern und Nutzern der Produkte über die sehr gute Produktleistung hinaus Anreize zum Weiterverkauf und zur Weiterempfehlung der Produkte zu bieten und beteiligt die empfehlenden Kunden und Vertriebspartner signifikant und leistungsgerecht am Erfolg. Die Berechnung dieser Erfolgsbeteiligung erfolgt monatlich und ist in Form und in Höhe von der Erreichung der im Vergütungsplan definierten Qualifikationen abhängig.

ANZAHL VERKAUFTE PRODUKTEINHEITEN	MINDESTANZAHL GEWONNENER NEUKUNDEN	% PROVISION
ab 10	0	15%
ab 30	5	20%
ab 50	10	25%
ab 100	20	30%

PLUS PRO MONAT: 1 GRATISPRODUKT AB 3 BEZAHLTEN KUNDENBESTELLUNGEN

BEISPIEL:

Ein wiederverkaufender Kunde (z.B. medizinischer Fußpfleger) kauft 4 Packungen mit seinem Sofortrabatt (Differenz zwischen Einkaufs- und Verkaufspreis) und gewinnt durch Empfehlung 6 Kunden, die jeweils eine Packung über seinen Rabattcode im Onlineshop erwerben. Somit werden diesem Vertriebspartner insgesamt 10 Packungen für die Qualifikation berechnet. Er hat damit einen Provisionsanspruch von 15% auf die vermittelten 6 Packungen und den Anspruch auf ein Gratisprodukt.

VERGÜTUNGSPLAN

WAS MUSS ICH TUN?

1. Gehen Sie auf unsere Website **www.ocean-pharma.de** und registrieren Sie sich. Dort erhalten Sie auch Ihren persönlichen **Rabattcode**.

2. Sie sind begeistert von den Ocean Pharma-Produkten – empfehlen Sie uns! Sie geben einfach Ihren persönlichen Rabattcode, den Sie auf unserer Website erhalten haben, an Ihre Kunden/Freunde weiter. Durch Sie erhalten diese dabei 5% Rabatt auf die Erstbestellung.

Durch den Rabattcode wissen wir, dass die Bestellung Ihnen zuzuordnen ist.

Das Beste daran: Alle Nachbestellungen Ihrer bereits empfohlenen Kunden/Freunde werden in den Folgemonaten erneut als erfolgreiche Weiterempfehlung gewertet. Um Ihren persönlichen Empfehlungscode möglichst vielen Personen zukommen zu lassen, empfehlen wir Ihnen diesen für jede Weiterempfehlung nutzen.

3. Sobald im Monat 3 Onlinebestellungen mit Ihrem Rabattcode eingehen, erhalten Sie ein Produkt gratis aus unserem Sortiment. Die Produktauswahl wird dabei durch den durchschnittlichen Verkaufspreis der bestellten Produkte bestimmt. Für den Anspruch auf ein Gratisprodukt reicht bereits Ihre Onlineregistrierung als Kunde.

Wenn Sie im Monat 10 Produkte bezogen haben und/oder Online als Bestellungen mit Ihrem Rabattcode bei uns eingehen, erwerben Sie zusätzlich zum Gratisprodukt den Anspruch auf 15% Provision auf die Onlineumsätze. Voraussetzung dafür ist Ihre Registrierung als Vertriebspartner. Das kann sich schnell zu einem **attraktiven Zusatzverdienst** entwickeln.



1. REGISTRIEREN UND EINEN RABATTCODE ERHALTEN



2. PRODUKT WEITEREMPFEHLEN UND RABATTCODE WEITERGEBEN



3. PROVISION UND GRATISPRODUKT ERHALTEN

VERGÜTUNGSPLAN

WELCHE REGELN GIBT ES?

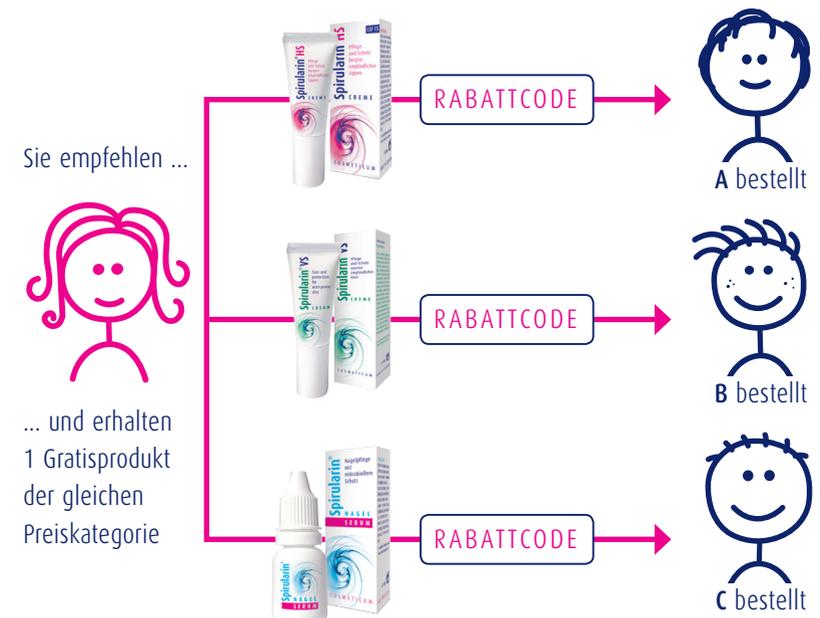
Die Qualifikation zum **Anspruch auf Provision** wird für den Abrechnungsmonat im Folgemonat ermittelt. Zum 15. des Monats wird der Vormonat abgerechnet. Für die Berechnung bestehen folgende Regeln:

- Kunden und registrierte Vertriebspartner erhalten einen Anspruch auf ein kostenfreies Produkt pro Monat, wenn im gleichen Monat Produktbestellungen von mindestens 3 weiteren Kunden auf Ihre Empfehlung hin zustande kommen (**3+1 Angebot**).
- Registrierte Vertriebspartner erhalten zusätzlich bis zu 30% Provision auf den indirekt durch Produktempfehlung erzielten Umsatz.
- Die errechneten Ansprüche beziehen sich nicht nur auf die durch die eigene Empfehlung zustande gekommenen Umsätze, sondern auch auf nachgeordnete Empfehlungsebenen, in denen weitere Umsätze in der Umsatzlinie zustande kommen.
- Registrieren sich in der nachgeordneten Umsatzlinie Fachkunden oder Anwender selbst als Vertriebspartner und erreichen darüber einen Provisionsanspruch, kommt dieser Anteil des Provisionsanspruchs übergeordneten Ebenen nicht zugute (Differenzbonussystem). Ansprüche können nicht multipliziert werden. Ebenso werden Neukunden nur einmal gewertet und übergeordneten Empfehlungsebenen nicht zugerechnet. Für die Qualifikation nicht gewertete Neukunden stehen nur dem übergeordneten Empfehler für seine Qualifikation zur Verfügung.

■ Besonderheit Wiederverkäuferqualifikation:

Der Provisionsanspruch des Wiederverkäufers, der zusätzlich als Vertriebspartner registriert ist, bezieht sich ausschließlich auf den durch Empfehlung generierten Umsatz, da bei den Wiederverkäuferkonditionen bereits der „Sofortrabatt“ zur Anwendung kommt. Für die Qualifikation für einen Provisionsanspruch werden allerdings auch die durch Eigenumsatz erworbenen Produkteinheiten mit gerechnet.

UND SO ENTSTEHT IHR ANSPRUCH AUF EIN GRATISPRODUKT (3+1 Angebot):



VERGÜTUNGSPLAN

WAS BIETET OCEAN PHARMA DARÜBER HINAUS?

1. Sie haben jederzeit kostenlosen online-Zugriff auf Informationen zu Ihren aktuell erreichten Umsätzen und den erzielten, für den Provisionsatz wichtigen Qualifikationsanforderungen in Ihrem **persönlichen Online Back Office**.
2. Der Provisionsanspruch bleibt auf Dauer bestehen. Ab einem gewissen Provisionsniveau können Ansprüche sogar vererbt oder verkauft werden.
3. Das Unternehmen Ocean Pharma und seine Produkt-Serien skinicer[®] REPAIR CARE und Spirularin wurden von der dermatologischen Fachzeitschrift „Ästhetische Dermatologie“ in den letzten Jahren mehrfach ausgezeichnet: skinicer[®] REPAIR CARE bekam 2014 die Auszeichnung „Produkt des Jahres 2014 in der ästhetischen Dermatologie“, die Spirularin[®] Serie bekam diese Auszeichnung für das Jahr 2013 und Ocean Pharma wurde 2012 zum „Unternehmen des Jahres“ gekürt.



Als besonders starkes Argument bietet Ocean Pharma vor allem den patentgeschützten Mikroalgenwirkstoff Spiralin[®]. Er basiert auf einem speziell ausgewählten Spirulina Platen-sis Stamm, der die gewünschten Eigenschaften im Vergleich zu anderen Stämmen besonders stark entwickelt hat. Die Eigenschaften sind faszinierend und für die vielfältigen Einsatzfelder der Fertigprodukte unterschiedlich wichtig. Das Resümee der Forschungs- und Entwicklungsarbeit ist: „es ... funktioniert, natürlich!“



1. KOSTENFREIER ONLINE-ZUGRIFF PER SMARTPHONE, TABLET UND PC



2. ANSPRÜCHE KÖNNEN VERERBT ODER VERKAUFT WERDEN



3. VIELFACH AUSGEZEICHNETE PRODUKTE „MADE IN GERMANY“